

# Öffentlicher Verkehr in Ballungsräumen

Bus Pendler-Weitverkehre aus Sicht der Busunternehmer  
am Beispiel der Buslinie Güssing – Oberwart – Wien



# Der **GI**: eine Erfolgsstory:

## 1977

- 4 tägliche Kurspaare
- 5 Wochenkartenfahrer
- Pausen während der Fahrt

## 2001

- 14 tägliche Kurspaare
- 500 Tagespendler
- 310.000 Fahrgäste
- 20 Stockbusse im Einsatz
- viele Direktverbindungen
- 90 Min. Oberwart-Wien
- höchster Komfort

## 2013

- 22 tägliche Kurspaare (Mo-Fr)
- 10 Kurspaare am Samstag
- 11 Kurspaare an Sonn- und Feiertagen
- erster Kurs 2:55 ab Güssing
- letzter Kurs 21:15 ab Wien
- 587.000 Fahrgäste (im Jahr 2012)
- 29 Stockbusse im Einsatz
- immer neue Direktverbindungen
- Zubringersystem mit Kleinbussen
- 24 Stunden **GI**-Hotline, die mit fachkundigem Personal besetzt ist
- Verkehrsmanagement während der ganzen Betriebszeit



**Oberwart – Wien um € 4,50\*?**

**JA! Mit der Linie **  
**(Oberwart – Wien – Oberwart)**

***Südburg*** 

***Auskünfte unter:***

01/33 100-240

kraftfahrlinien@richard.at

***www.richard.at***

*besonders günstige Zeitkarten nach Wien*

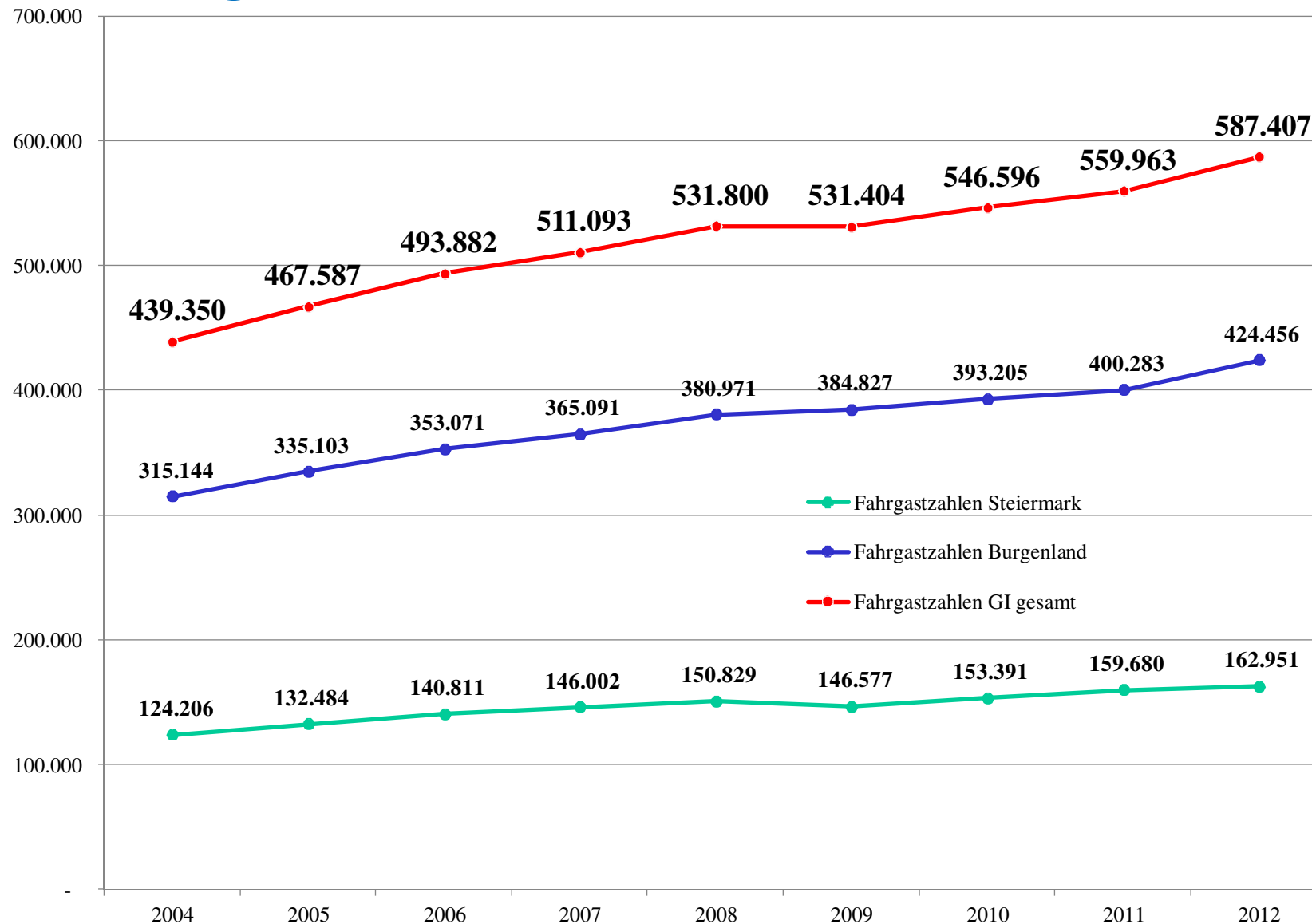
<b>Fahrzeit</b>	90 Minuten
<b>Wochenkarte</b>	€ 45,--
<b>Monatskarte</b>	€ 159,--
<b>Jahreskarte</b>	€ 1.590,--

\* berechnet auf Basis einer Wochenkarte mit 5 Fahrten Oberwart – Wien und retour (€ 45,00 / 10 Fahrten)

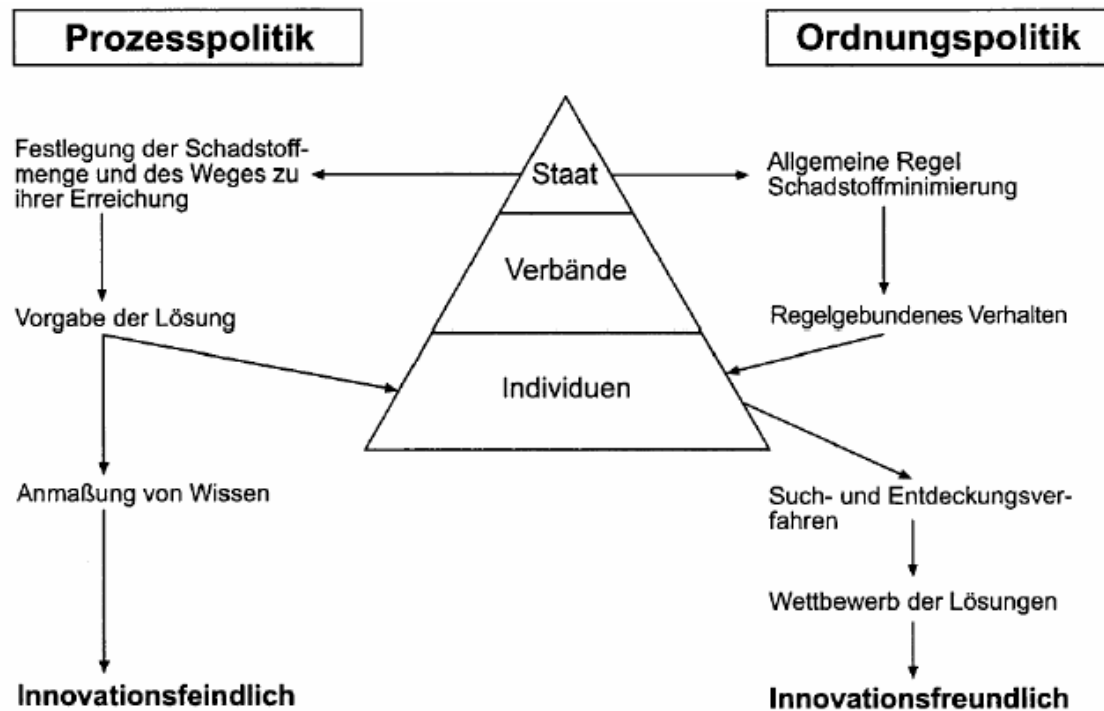
# Tarife auf der Linie **G1**

Haltestelle	Halbpreis-karte	40% Ermäßigt	Voll- preis	hin& retour	Mehr-fahrten	Wochen-karte	Monats-karte	Studenten-karte (3)	Jahres-karte(4)
Pinkafeld	9,20	11,00	18,30	31,80	91,50	42,50	153,00	107,00	1.530,00
Oberwart	9,70	11,60	19,30	33,60	96,50	45,00	159,00	111,00	1.590,00
Großpetersdorf	10,50	12,80	20,90	36,40	104,50	47,50	168,00	118,00	1.680,00
Stegersbach	10,80	13,00	21,60	37,60	108,00	50,00	178,00	125,00	1.780,00
St. Michael	11,80	14,10	23,50	40,90	117,50	54,50	189,00	132,00	1.890,00
Güssing	12,40	14,80	24,70	43,00	123,50	60,50	204,00	143,00	2.040,00
Jennersdorf	13,40	16,10	26,80	46,60	134,00	66,00	224,00	157,00	2.240,00
Hartberg	10,30	12,30	20,50	35,70	102,50	56,30	187,10	—	1.740,00
Graz	10,90	13,10	21,80	37,10	109,00	69,90	232,50	—	1.845,00

# Fahrgastzahlen am **GI** 2004 bis 2012



# Welcher Ordnungsrahmen ist für Pendlerfernverkehre der richtige Weg? (2nd best Ansatz)



- Ineffizienztheorie öffentlicher Unternehmen
- Principal-Agent Problem
- Transaktionales Marktversagen
- Ordnungs- vs. Prozesspolitik

- Koordination & Integration
- verkehrspolitische Steuerung
- Grundversorgung
- Sozialtarife...

Abbildung 20: Ordnungs- und Prozesspolitik<sup>333</sup>

<sup>333</sup> Quelle: Oberender (2005), S. 287

# ÖPNRV in Dilemma zwischen Marktversagen und Staatsversagen

Marktmodelle im ÖPNV	LEISTUNGS-	
	PLANUNG	ERSTELLUNG
<b>Marktwirtschaft</b> → [Kommerzielle Verkehre] → tarifgestützte nichtkommerzielle Verkehre	[VU] nach Vorgaben der allgem. Vorschrift	VU
<b>Nettobestellte            nichtkommerzielle Verkehre</b>	Planungsvorgaben durch Besteller Umsetzung: durch VU	VU
<b>bruttobestellte            nichtkommerzielle Verkehre</b> Wettbewerbsmodell I	Besteller	VU
<b>Planwirtschaft</b>	Besteller (Behörde oder Regiebetrieb)	Staat (Regiebetrieb)

## Handlungsspielräume von VU bei Nettoverträgen:

Ausschreibung von

- Linien- oder Linienbündeln
  - **funktional** oder konstruktiv
- Definition von Planungsvorgaben, wie
  - Bedienungshäufigkeit
  - Qualitätskriterien (Fahrzeuge,...)
- Detailplanung macht VU
- Einnahmenrisiko trägt VU
- VU mit niedrigstem Zuschuss gewinnt
  - ➔ das beste Konzept gewinnt
  - ➔ ÖPNV-Knowhow bleibt Erfolgsfaktor
    - ✓ Wettbewerb um den Markt
    - ✓ Wettbewerb im Markt



# Empfehlungen zur PSO-Umsetzung für Pendlerregional- und fernverkehre

- klares Bekenntnis zur tarifgestützten Verkehren auf der wirtschaftlichen Grundlage allgemeiner Vorschriften (Einnahmenrisiko [zurück] zum VU)
- Vorrang der Nettobestellung vor der Bruttobestellung
- Vorrang von funktionalen vor konstruktiven Nettobestellungen

# Dr. Richard Busverkehr in



DI

Luxe



# Die Busbetriebe der Dr. Richard Firmengruppe



**Dr. Richard**  
-gruppe

**Südburg**  **Dr. Richard** 



*MIT UNS KOMMEN SIE WEITER*

***www.richard.at***